



SALGSKONSULENT SØGES

Nørre Søby Slagteren søger en resultatorienteret salgskonsulent med et højt drive og passionen for at sælge kvalitetsprodukter. Stillingen besættes først når den rigtige kandidat er fundet.

HELT ÆRLIGT! DET KAN VI TILBYDE DIG

Prøv at forestille dig en hverdag, som du fuld frihed til selv at skabe for at du kan performe på bedst mulige måde. Hvor du arbejder med at sælge, rådgive og sparre om gode produkter. Pølser fyldt med godt kød og gode krydderier. Håndlavet pålæg, røgvarer og baconspecialiteter lavet af godt dansk kød fra danske landmænd. Unikt charcuteri udviklet og produceret på dansk grund, der er af så høj kvalitet, at sydeuropæerne bør være nervøse og meget mere.

Vi kan tilbyde dig en arbejde Som vores nye salgskonsulent får du mulighed for at samarbejde med dygtige kokke på restauranter, hoteller, caféer, catering- og kantinevirksomheder rundt om i landet. Din opgave bliver at vedligeholde nuværende kunderelationer og udbygge porteføljen med nye kunder – du har ansvaret for kunden igennem hele salgsprocessen.

Faglige kompetencer:

Fagligt rådgiver og sparrer du med kunderne om f.eks. anvendelse af produkter og sammensætning af menuer. Det er et krav, at du har en faglig uddannelsesmæssig baggrund f.eks. som kok eller slagter. Det vil være en fordel, hvis du før har prøvet kræfter med et lignede job som salgskonsulent til professionelle køkkener.

Du skal have bopæl på Fyn, i trekantområdet eller i Østjylland.

Personlige kompetencer:

Du formår at lytte til og forstå kundens udfordringer og ønsker, for at rådgive og vejlede dem på bedste vis. Som person skal du have lyst til at komme ud og tale med mennesker. Du får energi af at skabe et værdibaseret salg, som gavner kundens forretning. Du har et højt drive og er handlekraftig. Du er en team-player og i stand til at indgå i et tæt samarbejde med forskellige funktioner i virksomheden. "En virksomhed - ét team" er en af vores kerneværdier, og vi skaber resultaterne sammen. Du skal kunne trives i en familievirksomhed med et dynamisk og uformelt arbejdsmiljø med højt humør, højt til loftet og masser af snak om kød, mad og sport omkring frokostbordet.

Du refererer direkte til adm. direktør Ronni Black Nielsen. Løn og ansættelsesvilkår vil blive afstemt efter dine kvalifikationer og erfaringer

Ansøgning:

Spørgsmål til stillingen kan stilles på rbn@nsk-engros.dk eller på tlf. +4521682021.

Motiveret ansøgning og cv sendes til ansoegning@nsk-engros.dk. Vi gør venligst opmærksom på, at vi afholder samtaler løbende og at stillingen først lukkes, når den rigtige kandidat er fundet.